

DUBEN 2022 | ČÍSLO 1

Kuličky

čtvrtletník zaměstnanců KSK Precise Motion, a.s.



Pomáháme ukrajinským
rodinám



Ohlédnutí za
charitativním bowlingem



Aleš Ambrož: nejvíc
záleží na lidech,
firma si mě získala
spoluprací s kolegy



Obsah

- 4 Pomoc ukrajinským běžencům
- 6 Charitativní bowling 2022
- 7 Jak jsme hledali název časopisu
- 8 V patách šroubu
- 10 Rozhovor s...
- 12 Personální novinky

Drazí kolegové,

právě držíte v rukou první vydání našeho obnoveného časopisu. Chtěla bych vám říct jednu důležitou věc: časopis je **pro vás**. Přeji si, abychom prostřednictvím časopisu společně vytvářeli **prostor, kde se může vyjádřit každý, kdo o to bude stát**. A proto budu moc ráda, když v následujících vydáních budete sdílet cokoli, co budete mít na srdci – své myšlenky, postřehy, příběhy. Pokud tak budete chtít učinit, jsem k zastižení na e-mailu (viz níže) anebo v kanceláři obchodního oddělení.

Velké díky patří všem kolegům, kteří se podíleli na realizaci prvního čísla.

Hezké čtení všem!

Veronika Havlíčková



Pro vnitřní potřeby, zdarma.

Vydává: KSK Precise Motion, a.s.
Blanenská 1277/37
664 34 Kuřim
Česká republika

náměty a připomínky posílejte:
@ veronika.havlickova@ksk-pm.cz

Sledujte nás také na:



KSK Precise Motion



KSK Precise Motion, a.s.



www.ksk-pm.cz

Milí kolegové,

příroda kolem nás se začíná probouzet. Objevují se první květy, raší první listy. Jedno z nejkrásnějších, nejradostnějších období roku je tady.

Bohužel píši tyto řádky v neveselé době, kdy se nemůžeme z té krásy kolem naplno radovat.

Jsme svědky bezprecedentní situace. Po mnoha letech probíhá v Evropě znovu válka. Rozpoutal ji agresor, který, kromě jiného, potřebuje zakrýt své vnitřní problémy. V krásné zemi bohaté na nerostné suroviny by mohli být bohatí všichni lidé, stejně jako například v Norsku či Spojených arabských emirátech, kde z těžby ropy a plynu mají prospěch všichni obyvatelé. Místo toho si toto bohatství přivlastnila skupina vyvolených. Zatímco oni pohádkově bohatli, tak jejich země a obyvatelstvo ekonomicky chřadlo. Tak se to vládce rozhodl řešit napadením sousední svobodné země. Daří se mu střílet na obytné domy, zabíjet civilisty včetně dětí. Vyhrožuje světu svými jadernými zbraněmi. Mnoho miliónů žen a dětí bylo nuceno z napadené země uprchnout.

Je mi ctí, že jsme mohli u nás ve firmě ubytovat lidi vyhnané ze své vlasti. Máme tady osmnáct dětí, pět žen a dva muže z Ukrajiny. Chci Vám všem, kteří jste se zasloužili o jejich přijetí u nás, moc poděkovat. Nejenže jste vyčistili a připravili pro ně prostory, ale také jste darovali opravdu velké množství vybavení pro domácnost, ošacení a navíc jste vybrali částku kolem 40.000,- korun. Naprostá většina z Vás byla prostě skvělá.....

Jsou věci v životě, které nemůžeme přímo ovlivnit. Co můžeme ovlivnit je naše reakce na události kolem nás. Domnívám se, že v altruismu, tedy soucítění, dobročinnosti, nesobeckosti, je obrovská síla. To je to, čím my můžeme přispět ke zvládnutí situace.

V současné době máme ve firmě opravdu hodně zakázek. Výkony firmy za první čtvrtletí roku byly nejvyšší v historii KSK. Podařilo se jich dosáhnout i přes vyšší nemocnost covidem. Je to zásluha Vás všech.

V těžkých dobách se ukáže síla jednotlivců, ale i týmů. Jste opravdu úžasný tým.

Je mi ctí být s Vámi.

Mirek Ostrý

AKTUALITY

Od 7.3. je nás tu víc

Poslední únorové dny světem otřásla zpráva o ruském útoku na Ukrajinu. Jistě se mezi námi nenajde nikdo, komu by unikla obrovská vlna solidarity, která se vzedmula v naší firmě. Kolegové nabídli finanční i materiální pomoc a spousta z nás také přiložila ruku k dílu.



"Mnoho firem si dnes uvědomuje, jak významným faktorem jsou mezilidské vztahy, a to nejen na pracovišti – jak ukázala i firma KSK, která pod svou střechu přijala děti a maminky z Ukrajiny. S rozporuplnými pocity tým dobrovolníků nejen z řad zaměstnanců KSK připravil veselé a příjemné prostory. Budeme doufat, že to není na dlouho, a že se životy ukrajinských rodin brzy co nejvíce přiblíží situaci před válečným konfliktem. Když jsem se zmínila bývalým kolegům a kamarádům z Walteru, i oni přinesli pro děti spoustu sladkostí a zdravých potravin včetně hraček a nemalého finančního obnosu. Všem patří velké díky!"

Petra Jelínková

Fotoreport a co o přípravě bytu říkají kolegové



"Úklidem, malováním a stavěním nábytku práce neskončily. Do obytných prostor jsme se vrátili další víkend, kdy bylo potřeba komplexně vyměnit odpadové svody. Zpracovala na tom údržba ve svém volném čase s vydatnou podporou ukrajinských řemeslníků."

Juraj Križan



"Situace je vážná, nikoli však zoufalá, jak praví klasik. To se projevilo při přípravě bydlení pro naše ukrajinské maminky a děti. Je vidět, že parta lidí v KSK pomůže tam, kde je potřeba. Jsem ráda, že mezi ně patřím."

Kamila Foltanová



Slovo mají ubytovaní



24. února se náš život rozdělil na „před“ a „po“. Před začátkem války jsme každý měl svůj uspořádaný život. Naše děti chodily do svých školek a škol, kde byly se svými kamarády a do různých kroužků. Někoho bavila hudba, jiného sport, umění nebo tanec.

Procházeli jsme se po ulicích našeho rodného města Nikopol, pili kávu v útulných kavárnách a chodili do své práce. Jsou mezi námi stavitelé, zdravotní sestrůčka, ekonomka nebo rodiče pěstouni, kteří se starají o děti bez vlastních rodin.

Nehledě na rozdílnosti v životě, všechny nás spojuje křesťanská víra, láska k Bohu a ostatním lidem. Mnozí z nás jsou aktivní ve službě a vedení v místním sboru. To pro nás bylo v životě tím nejcennějším, protože jsme mohli sloužit dětem a lidem, kteří se ocitli v těžké životní situaci nebo potřebovali pomoc. A s nimi jsme sdíleli náš život, to dobré, co jsme měli.

Když začala válka, sami jsme se stali těmi, kteří pomoc potřebují. Každá rodina odjízďela z Ukrajiny v jinou dobu, ale z Boží vůle jsme se dostali do tohoto překrásného města Kuřim.

Díky nabídnuté pomoci od starosty Drago Sukalovského, společnosti KSK Kuřim v čele s panem Ivo Bezlojou, věřících ze sboru Křesťané Kuřim a staršího Radka Kolaříka a všech obyvatel města Kuřim, kterým jsme nebyli hostejní, jsme se rychle a úplně zabydleli. Všechna našich 18 dětí (dohromady nás je 25) navštěvuje místní školu, školku a bazén. Pravidelně jsme zváni na nejrůznější akce pořádané místními.

Jsme nesmírně vděční za to, že obyvatelé Kuřimi udělali všechno pro to, aby nám bylo příjemně. Moc pro nás taková podpora znamená, zvláště když přemýšlíme a strachujeme se o zbytek našich rodin a blízkých, kteří zůstali na Ukrajině. Modlíme se za mír v naší zemi.

AKTUALITY

Charitativní bowling potřetí



Naše účast na charitativním bowlingovém turnaji se už stává tradicí – ze třech proběhlých ročníků jsme nevynechali ani jeden.

Letošní turnaj se konal 17.3. a účastnilo se ho celkem 12 týmů, z toho 2 týmy tvořili naši zaměstnanci. „Dream Team“ obhájil pozici a stejně jako v minulých ročnících se umístil mezi třemi týmy, které nakoulely nejvíce bodů. Tým „Kuličky“ naopak získal první místo ve vědomostním kvízu.

Výtěžek ze startovného ve výši 35 000 Kč poputuje na podporu a rozvoj dobrovolnického centra tišnovské Charity. Na tomto místě si dovoluji citovat myšlenku z poděkování Oblastní charity Tišnov:

*„Doba covidová, tornádo na jižní Moravě i příliv uprchlíků z Ukrajiny nás opakovaně přesvědčují, jak důležitá je pomoc dobrovolníků, kteří nám dokáží pomáhat nárazově i dlouhodobě.“**



*Zdroj: Bowlingové centrum rozezněl smích podporovatelů tišnovské Charity. Oblastní charita Tišnov [online]. Copyright © 2022 Charita Česká republika [cit. 21.03.2022]. Dostupné z: <https://tisnov.charita.cz/import/clanky/clanky-o-akcich/bowlingove-centrum-rozeznel-smich-podporovatelu-tisnovske-charity/>



AKTUALITY

Jak jsme hledali název časopisu

Chtěla bych moc poděkovat všem kolegům, kteří pomohli vymyslet název našeho časopisu a sdíleli svoje nápady.

Sešla se spousta krásných návrhů a vybrat z nich pouze jeden nebylo jednoduché. Ve finále se rozhodovalo mezi KSKáčkem, Šroubáčkem a Šrouby a maticemi. Jak jste si už ale všimli, nejvíce si nás získaly Kuličky, které navrhl Robert Bílý.

Jaro v KSK

Časopis co má koule

KULIČKOVÝ MAGAZÍN

Dvaadvacítká

KSKáček

Kuličky

autor: Robert Bílý

KSK Inside

Kulíšek

Kuličkový deník

ŠROUBÁČEK
novinek a informací od nás z Kuřimi

Firemní ŠROUBINY

KuličkoSféra

**ŠROUBY A
MATICE**

V patách šroubu

Co všechno náš výrobek absolvuje od zákaznickovy poptávky po odeslání hotového šroubu? Pojďme se spolu vydat v patách šroubu a prožít jeho cestu napříč firmou.

Dnes si posvítíme na obchodní oddělení, které představí Kuba Bayer, Martička Brázdová a Lenka Herzová.

Jaké je naše obchodní oddělení a co mají na starost obchodní manažeři?

Naším úkolem je zajistit pro naši společnost dostatek příchozích objednávek, plnění plánu tržeb a rychlá a včasná komunikace se zákazníky.

V rámci obchodního oddělení KSK jsme rozdělení na obchodní oddělení pro zahraniční trhy a česko-slovenský trh. Obchodní úsek dále tvoří oddělení Technických nabídek a oddělení Marketingu. Náš úsek snadno rozpoznáte - je tu vždy živo a veselo.

Cílem obchodních manažerů je vyhledávání nových zákazníků a péče o stávající zákazníky v podobě poskytnutí komplexní obchodní agendy počínaje předložením nabídky na poptávaný produkt až po finální uzavření obchodního kontraktu. Další zodpovědností obchodního manažera je stanovení prodejních cen na základě vytvořených nákladových cen a dalších podkladů od technických nabídek. Při cenotvorbě se vždy zohledňuje potenciál zákazníka nebo daného obchodního projektu s ohledem na krátkodobou či dlouhodobou obchodní strategii.

Nedílnou součástí našich aktivit je aktivní vyhledávání dalších zákazníků na nových trzích nejen v rámci Evropy. Právě tato činnost je v dnešní době plně nepředvídatelných situací velice důležitá. V této době totiž může docházet k výpadku

příchozích objednávek od našich stálých zákazníků a tyto objednávky musíme nahradit objednávkami od zákazníků nových.

Dalším důvodem hledání nových zahraničních zákazníků je to, že naše společnost byla historicky obchodně orientovaná spíše na český a slovenský trh (v roce 2012 byl podíl exportu k celkovým tržbám společnosti na úrovni 34,4 % a v loňském roce byl už podíl exportu 67 %), navíc dále cítíme velké možnosti růstu obchodních aktivit v zahraničí, např. v Německu, Skandinávii, Itálii apod. Aktuálně dodáváme naše výrobky do více než 40 zemí celého světa, na což můžeme být všichni ve firmě patřičně hrdí.

Součástí našich činností je prezentace naší společnosti na výstavách, mezinárodních veletrzích a dalších akcích.

V KSK se spíše zaměřujeme na kusovou a malosériovou výrobu. Naše silné stránky jsou technická znalost produktu, stabilní kvalita v čase a silná orientace na potřeby našich zákazníků - to znamená snaha o nalezení řešení přímo na míru.

Termíny výroby vždy komunikujeme s oddělením plánování výroby s cílem najít řešení v rámci individuálních potřeb našich zákazníků. Dále s oddělením Konstrukce komunikujeme požadavky našich zákazníků. Ve zcela ojedinělých případech (jednou za 10 let) komunikujeme s oddělením Technické kontroly kvality případné reklamace od našich zákazníků. Se všemi našimi kolegy se nám vždy podaří najít společnou cestu a řešení, a to často s úsměvem na tváři. Za to bychom chtěli našim kolegům poděkovat.

Jakub Bayer, Sales Area Manager

**Příběh začíná
na obchodním
oddělení**

K obchodu patří i technické nabídky

Moje práce navazuje na úsilí obchodníků, kteří od zákazníků získávají poptávky. Práci dostávám prostřednictvím softwaru CRM. To je systém, který nám udržuje přehled o našich obchodních činnostech. Mým úkolem je navrhnout co nejlepší technické řešení a stanovit nákladovou cenu produktu. A to co nejrychleji, abychom měli šanci, že si zákazník naši nabídku vybere a pošle objednávku.

Součástí poptávky bývá obvykle zákaznický výkres, někdy pouze napsaný požadavek. Technické řešení navrhuji tak, abych splnila, co zákazník žádá a zároveň připravila naší výrobě řešení, které nám bude vyhovovat. Nabízené produkty musí být u nás vyrobitelné. Pro tuto práci potřebuji znát naše aktuální výrobní možnosti. Pro návrh kuličkového šroubu musím rozumět jeho konstrukci. Stanovuji velikost kuličky, typ převaděčů, počet pracovních závitů v matici, provedení maticové jednotky a přesnost kuličkového šroubu. Vše musí odpovídat požadavku zákazníka na přesnost, únosnost a otáčky. Dále musím dodržet zastavovací rozměry matice, aby zákazník neměl problémy při montáži šroubu do stroje. Rozdíly oproti požadavku oznamuji v nabídce. Popřípadě je řeším se zákazníkem přímo.

Nákladové ceny stanovuji dle výrobních nákladů. To je podle toho, jak dlouho a na jakých pracovištích se díly budou vyrábět. Informační systém SAP umí nákladové ceny spočítat, ale potřebuje k tomu mít napsaný technologický postup. Naše výkresy ani postupy ve fázi nabídky ještě nemáme.

Hledám tedy co nejpodobnější šroub. V SAPU spočítám jeho nákladovou cenu a rozdíly v nákladech dopočítám ručně. Využívám k tomu technologické normativy, hodinové sazby pracovišť a ceny vstupních materiálů a dílů.

Když si nejsem jistá s konstrukčním řešením nebo s technologií, tak se jdu s kolegy poradit. Nejvíce mi práci usnadní, když včas dostanu informace o změnách v našich konstrukčních a technologických možnostech.

Svoji práci předávám v CRM. Tam si ji převezme pracovnice Back office nebo obchodní manažer. Ti stanoví prodejní cenu a dodací podmínky a posílají nabídku zákazníkovi.

Na tvorbu technických nabídek jsme ve firmě dvě. Já a Saša Zahorevská. Dále na našem oddělení pracuje také Gabča Balharová, která má na starosti technickou specifikaci výrobků. Zjednodušeně řečeno, vyspecifikování všech zákaznických požadavků tak, aby oddělení Konstrukce při zpracovávání výkresů mělo všechny potřebné údaje. Všechny pracujeme ve společné kanceláři obchodního úseku. Jsme skvělý kolektiv. V KSK pracuji už 25 let a stále mě to baví.

Marta Brázdová, pracovník TN

Co je to Back office?

Back office prodejního oddělení zprostředkovává předávání informací a dokumentů mezi zákazníkem a naší společností. Mezi naše každodenní činnosti patří evidence poptávek a objednávek, tvorba nabídek, dále komunikace se zákazníky ohledně schválení kontraktů a výkresů, sledování dodacích termínů, vystavování faktur vč. hlídání lhůt jejich splatností, tvorba dodacích listů, objednávání dopravy a mnoho dalších činností.

Spolupracujeme ve větší i menší míře se všemi ostatními pracovišti. Zjednodušeně řečeno jsme něco jako kontaktní osoba pro vás všechny v případě, že potřebujete získat od zákazníka nějaké informace, nebo mu naopak potřebujete nějaké informace předat. Proto se občas stane, že vás budeme zdržovat od vaší práce dotazy, požadavky nebo připomínkami od našich zákazníků. 😊

Toto všechno musí probíhat rychle a hladce, aby naši zákazníci byli spokojeni a šířili dobré povědomí o KSK doma i v zahraničí. Toto vše se děje také díky vaší vzorné spolupráci, čehož si velmi vážíme my i naši zákazníci.

Lenka Herzová, Back office

ROZHOVOR S

Alešem Ambrožem

Jak dobře známe své kolegy? Víme, kým doopravdy jsou? Co jim dělá radost a čemu se věnují ve volném čase?

Velmi děkuji panu Aleši Ambrožovi, který byl prvním odvážným a poodhalil nám svůj život mimo KSK. Jeho příběh je laskavý i inspirující. Co mi tedy Aleš, náš technolog, o sobě prozradil?

Aleši, jak dlouho pracujete v KSK?

V naší firmě pracuji necelý rok.

Co Vás sem přivedlo a čím si Vás firma získala?

Dobré reference od lidí, kteří se dlouhodobě pohybují ve strojírenství.

Ve všech strojírenských firmách se řeší podobné problémy, ale nejvíc záleží na lidech. Takže si mě firma získala spoluprací s kolegy.

Co vám během posledních dnů udělalo radost?

Spousta maličkostí. Známký ve škole mé dcery, nové nářadí do dílny, sojka v krmítku před oknem a další.

Kromě práce v KSK, co rád děláte?

Pomáhám s provozem a údržbou mlynářského muzea.

Díky dceři se zase více věnuji skautingu a pobytu v přírodě. Jsem pomocník, zdravotník, poradce přes technické věci (uzly, mapa, práce se dřevem a jiné).

Jak jste se/jak se vaše rodina dostala ke správě muzea řemesla mlynářského?

Moje žena pochází ze starého mlynářského rodu Jarošů. Její pradědeček Maxmilián Jaroš postavil v období první republiky vodní válcový mlýn, který se snažíme zachovat pro další generace.

Jakou nečekanou situaci jste naposledy v muzeu řešil?

Před pár dny nás ve mlýně nečekaně překvapil netopýr. Probudil se moc brzy a zalétl tam, kam neměl. Naštěstí brzo našel otevřené okno.

Viděla jsem, že se v minulosti v muzeu odehrávala divadelní představení pro děti. Plánujete podobné aktivity na letošní rok?

Rádi bychom, ale vše záleží na aktuální situaci s covid-19.

Jak covid ovlivnil provoz muzea? Vracejí se nyní návštěvníci?

Covid provoz muzea ovlivnil hodně. Několik měsíců bylo zavřeno úplně. Prohlídka probíhá s průvodcem, takže mlýn byl ve stejném omezení jako hrady a zámky. Na druhou stranu, povedlo se ve mlýně udělat některé opravy.

Jestli se vrátí návštěvníci, zatím nemohu posoudit. Sezóna teprve začíná.

Máte čas ještě na další aktivity?

Dřív jsem se věnoval fotografování a dělal technika v amatérském divadle. Bohužel jsem tyto aktivity omezil. Muzeum je velký koníček.

Fotografování mě hodně ovlivnilo. Přišel jsem do mlýna fotit společenskou akci pro internetový deník a.... už jsem tam zůstal. 😊

Máte nějaký recept na to, jak stíhat tolik aktivit?

... zvednout „ zadek“ a jít. Mozek se přidá... 😊

Těším se na rozhovory s dalšími kolegy. 😊

Na závěr malá anketa.

Čemu nebo komu se říká ve mlýně „běhoun“?

- a) člověku, který uteče ze mlýna bez placení
- b) vozík na převážení mouky
- c) mlýnský kámen, který se otáčí

Správnou odpověď pošlete na email: info@jarosuvmlyn.cz do 30. 4. 2022. Do předmětu, prosím, napsat heslo „soutěž“. Děkujeme.

Ze správných odpovědí bude vylosován výherce rodinné vstupenky do Jarošova mlýna.



Personální novinky

Ahojky kolegové,

od začátku roku jsme přivítali několik nových tváří.

1.1. nastoupil na středisko Hřídělí na pozici brusiče pan **David Poláček**.

1.2. nastoupila na středisko Divize Služby **Soňa Křížová** na pozici Back office a **Bc. Veronika Havlíčková, DiS.** na středisko Obchodního úseku na pozici Specialista marketingu.

Do výroby, na středisko Hřídělí, nastoupil **Petřa Foltýn** a bude pracovat jako okružovač.

Přejeme všem novým zaměstnancům hodně úspěchů a aby je práce v KSK bavila..

Zároveň jsme se rozloučili se třemi kolegy.

31.3. 2022 náš pracovní tým opustil pan **Pavel Daniel**, který od ledna pracoval jako kontrolor na středisku Technické kontroly kvality.

Ke konci března ukončil po vzájemné dohodě, z důvodu dlouhodobé nemoci, svůj pracovní poměr také pan **Marek Tlapák** ze střediska Matic, který u nás pracoval jako soustružník.

Dohodou k 31.3. skončil také pracovní poměr **Rostislava Janáčka**, který pracoval jako brusič na středisku Matic.

Kolegům děkujeme a přejeme hodně štěstí.

Naše **Martička Brázdová** ze střediska Technických nabídek oslavila v lednu 25. výročí zaměstnání a **Martin Běhounek** ze střediska Matic v březnu 15. výročí zaměstnání v KSK.

V lednu se nám oženil **Jirka Vašíček** ze střediska TKK, celá firma mu přeje hodně štěstí na společné cestě životem.



V současné době hledáme nové kolegy na tyto volné pracovní pozice:

- **ekonom - controller**
- **elektrikář údržby**
- **skladník**
- **soustružník**
- **brusič**
- **montér kuličkových převodů**

Pokud byste věděli o někom, kdo hledá práci a chtěl by se stát členem našeho týmu, neváhejte ho oslovit a poprosit ho, aby zaslal svoje CV na personální oddělení: personalni@ksk-pm.cz

Náborový příspěvek za doporučení nového zaměstnance je 12 000 Kč.

Přeji všem krásné jarní dny plné sluníčka.



Iveta